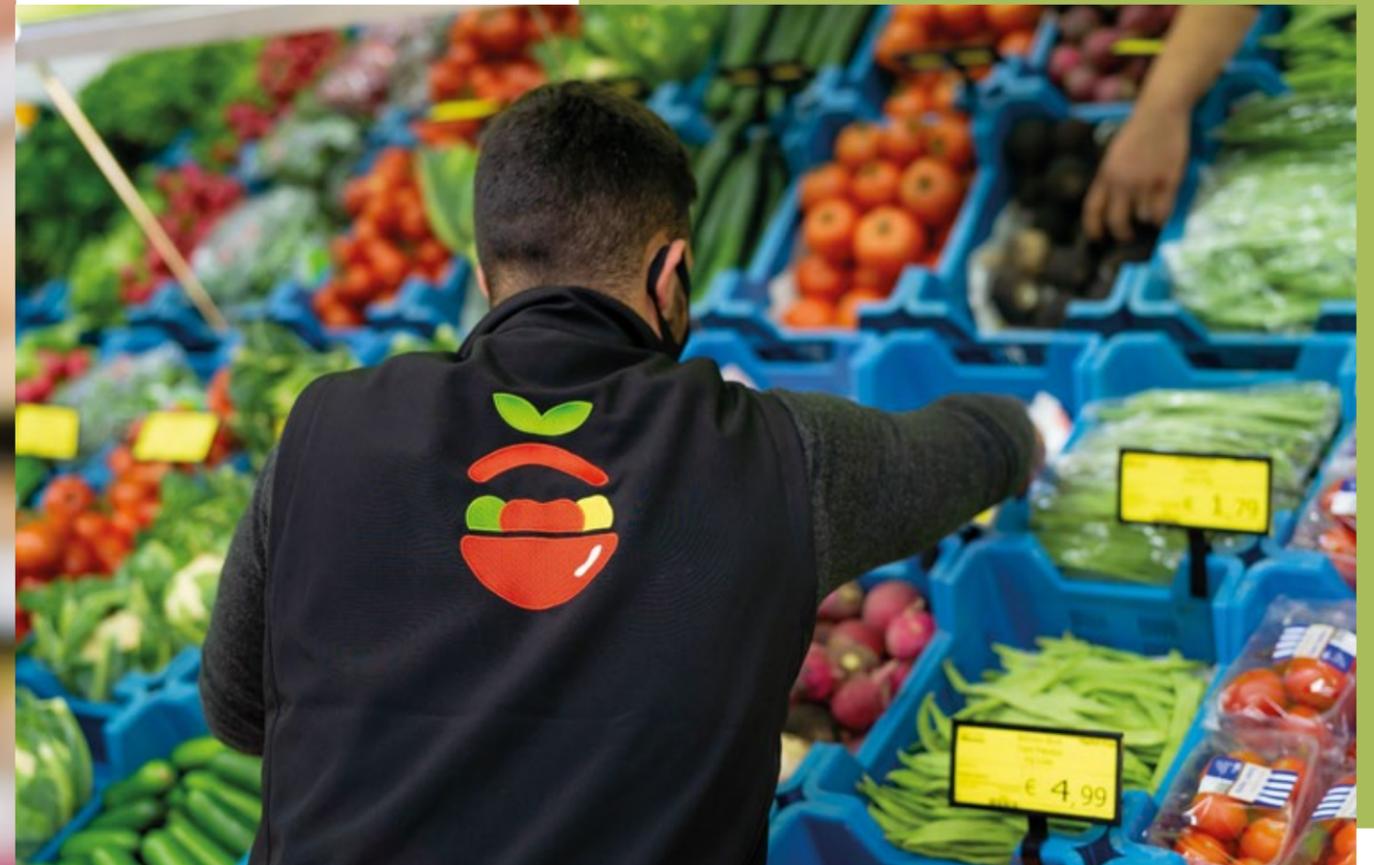


Franchising bei Ölmez Supermarkt

STAND APRIL 2021

UNTERNEHMENSPHILOSOPHIE

Gemeinsam Erfolgreich mit einer starken Marke



1998 wurde die erste Filiale in Telfs eröffnet. Schon damals zeigte es sich, dass türkische Lebensmittel und halal Fleisch in der Zielgruppe sehr gefragt sind. Mit den Jahren wurde die Nachfrage immer größer und man eröffnete weitere Filialen in

Innsbruck, Schwaz, Hall i.T. und Fulpmes.

Mittlerweile ist Ölmez Supermarkt mit 5 Filialen einer der größten türkischen Lebensmittelketten in Tirol.

Die Zufriedenheit der KundenInnen und MitarbeiterInnen spielt bei den Inhabern seit Tag eins eine große Rolle.



AUSGEZEICHNETES FRANCHISING!

Entscheide dich jetzt für deinen Erfolg

Franchising ist ein Modell, bei dem beide Seiten voneinander profitieren: Denn die Franchisenehmerinnen und Franchisenehmer bekommen als selbstständige Unternehmerinnen und Unternehmer das Recht, einen eigenen Supermarkt unter dem

Markennamen "Ölmez Supermarkt" zu führen, das Know-how von unserer Jahrelangen Expertise zu nutzen und z.B. von der Werbung und günstigen Konditionen beim Wareneinkauf zu profitieren. Im Gegenzug verpflichten sie sich, die Standards des

Franchisegebers zu erfüllen, z.B. die strikte Einhaltung von Qualitätsnormen und die Zufriedenstellung der Kundinnen und Kunden.

Vorteile Franchising



EXPERTISE

Seit über 20 Jahren ist Ölmez Supermarkt im türkischen Lebensmittelhandel tätig. Dank unserer jahrelangen Expertise können Sie klassische Anfängerfehler vermeiden und erfahren sogar unsere Geheimnisse für eine langjährige und erfolgreiche Geschäftsführung.



AUSBILDUNG & BETREUUNG

In der Praktika lernen Sie schon vor der Eröffnung von ihrem erfolgreichen Partner. Im Rahmen unseres Partnermanagements und des Patenmodells werden sie nach Geschäftseröffnung zudem regelmäßig besucht und beraten.



KOMMUNIKATION & MARKETING

Unser Zentrales Marketing unterstützt Sie bei Aktionen, Preissenkungen und etablisierung der Ölmez Marke am Markt. Zusätzlich haben Sie die Möglichkeit individuelle Angebote für ihre Filiale erstellen zu lassen.



SONDERKONDITIONEN BEIM EINKAUF

Wir kaufen bei renommierten Lieferantinnen und Lieferanten nach genauen Vorgaben ein. Dabei legen wir Wert auf beste Qualität und höchstmögliche Belieferungssicherheit. Alle Ölmez Filialen profitieren in gleicher Weise von den Bemühungen die besten Produkte zu den günstigsten Preisen zu beschaffen.

WAS EIN FRANCHISENEHMER/IN MITBRINGEN SOLLTE



Unternehmerische Qualitäten, die Fähigkeit und Erfahrung im Umgang mit Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern sowie kundensorientiertes Handeln sind Qualifikationen, die wir von unseren künftigen Partner-

innen und Partnern erwarten. Unabhängig von der Branche, in welcher die Franchisebewerberinnen und Franchisebewerber jetzt tätig sind und/oder ihrer Schulbildung, werden diese Fähigkeiten ihnen

helfen, gemeinsam mit unserer Marke erfolgreich zu sein.

9 Schritte zu ihrem Traum

1. BEWERBUNG

Sie schicken uns Ihren Lebenslauf und Ihren Franchise-Antrag zu.

2. PERSÖNLICHES GESPRÄCH

In diesem Gespräch wollen wir uns gegenseitig ein wenig näher kennenlernen und Ihnen unser Unternehmen und unser Franchisesystem im Allgemeinen vorstellen.

3. SCHNUPPERTRAINING

Hier sammeln Sie praktische Erfahrungen in allen wichtigen Bereichen und können feststellen, ob ihr Vorhaben für sie wirklich das richtige ist.

Gleichzeitig wissen wir nach dieser Phase etwas mehr über sie. Im Anschluss daran finden weitere Gespräche statt.

4. VERTRAGSUNTERZEICHNUNG

Ist die Unterzeichnung eines Vorvertrags.

5. TRAININGSPHASE

Durch das anschließende 9 bis 12 Monate dauernde Training werden die potentiellen Franchisenehmerinnen und Franchisenehmer durch erfahrene Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter geführt und betreut. Hier erfahren sie alles nötige für ihre späteren Herausforderungen in der eigenen Filiale.

6. MAßNAHMEN UNTERNEHMENSGRÜNDUNG

Im Laufe des Trainings erhalten die Kandidatinnen und Kandidaten einen konkreten Vorschlag über ihren zukünftigen Restaurantstandort. Nehmen sie den Vorschlag an, wird mit der Vorbereitung der unternehmensgründenden Maßnahmen begonnen.

Es sei ausdrücklich erwähnt, dass sich Ölmez Supermarkt die Standortwahl ausschließlich selbst vorbehält.

7. FINANZIERUNG

Für die Franchisenehmerin oder den Franchisenehmer gilt es, die Innenausstattung sowie bestimmte Teile der Außenanlage (Beschilderung, Fenstergestaltung) zu finanzieren.

8. SCHLÜSSELÜBERGABE

Nach einer absolvierung der Finanzierungszusage Ihrer Bank und der fertigestellung ihrer Filiale erhalten Sie ihre Schlüssel und können anschließend durchstarten.

9. ERÖFFNUNG DER FILIALE

Erreichen Sie mit der Eröffnung bzw. der Übernahme Ihrer Filiale.

KONTAKT

**Sind Sie an einer Franchise-Partnerschaft interessiert?
Wir freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme!**

Bewerben Sie sich per E-Mail an:
franchise@olmez-supermarkt.at

oder

Füllen sie auf unserer Website das Formular unter dem Menüpunkt Franchise aus:
www.olmez-supermarkt.at